

programujemy *Twój* sukces

FAKTY O NAS

OFERTA

STRATEGIA

KADRA ZARZĄDZAJĄCA

HISTORIA

KILKA FAKTÓW O NAS

Działamy **na rynku od 2003 roku** i jesteśmy jedną z nielicznych firm informatycznych w Polsce oferującą tak szeroką gamę rozwiązań informatycznych.

Specjalizujemy się we **wdrożeniach, rozwoju i utrzymaniach systemów ERP**, które uzupełniamy **komplementarnymi rozwiązaniami własnymi**. Skutecznie realizujemy projekty dotyczące standardowych wersji oferowanych rozwiązań. Dopasowujemy do lokalnych wymogów prawnych, budujemy brakujące elementy. Projektujemy i tworzymy rozwiązania dopasowane do niestandardowych potrzeb klienta.

KILKA FAKTÓW O NAS

320+ KLIENTÓW

Pracowaliśmy dla ponad 320 Klientów różnej wielkości i branż.

3 900+ PROJEKTÓW

Proste, wieloetapowe, złożone, komercyjne, publiczne – odnajdujemy się w każdej specyfice projektu.

260+ OSÓB NA POKŁADZIE

Programiści, analitycy, kierownicy projektów, konsultanci, juniorzy, seniorzy, eksperci – jest nas już ponad 260 osób na pokładzie.

104 mln PLN przychodu

Realizujemy założone cele, również te finansowe. W 2023r. mieliśmy 104 mln PLN przychodu.

22 LAT DOŚWIADCZENIA

Działamy na rynku nieprzerwanie od 2003r. Zaczynaliśmy od realizacji złożonych wdrożeń, których nikt nie miał odwagi się podjąć. I nadal udowadniamy, że niemożliwe dla nas nie istnieje.

An aerial, grayscale photograph of a city skyline. In the center, a large, ornate clock tower with two visible clock faces stands out. To the left, a modern skyscraper with a distinctive stepped, pyramid-like top is visible. The background is filled with various other buildings of different heights and architectural styles, creating a dense urban landscape. The overall tone is professional and modern.

oferta

SYSTEMY ERP

ELEKTRONICZNY OBIEG DOKUMENTÓW

PLATFORMA ZAKUPOWA

CUSTOM DEVELOPMENT

SYSTEMY BI

BODY LEASING

o f e r t a

SYSTEMY ERP

Specjalizujemy się we wdrożeniach, utrzymaniu i rozwoju wiodących na świecie systemów ERP przeznaczonych dla dużych i średnich przedsiębiorstw.

Znamy ich mocne i słabe strony. Wiemy, jak czerpać z nich wymierne korzyści. To daje nam wolność, z której korzystają nasi klienci. Nieograniczeni do jednej technologii potrafimy je ze sobą łączyć tak, aby wdrożony system spełniał potrzeby naszego klienta, a nie był tylko odtwórczą kalką jednego producenta.



ORACLE

Softlab ERP
by asseco



ZOBACZ OFERTĘ →

o f e r t a

WDRAŻAMY ROZWIĄZANIA UZUPEŁNIAJĄCE

Wiemy, że rozwiązania oferowane nawet przez światowej klasy systemy ERP nie zawsze w satysfakcjonujący sposób spełniają potrzeby naszych klientów.

Dlatego na kanwie zebranych doświadczeń stworzyliśmy komplementarne rozwiązania – wśród nich znajdują się **elektroniczny obieg dokumentów** (Archillea) oraz **platforma zakupowa B2B** (Carthena).



ARCHILLEA



CARTHENA

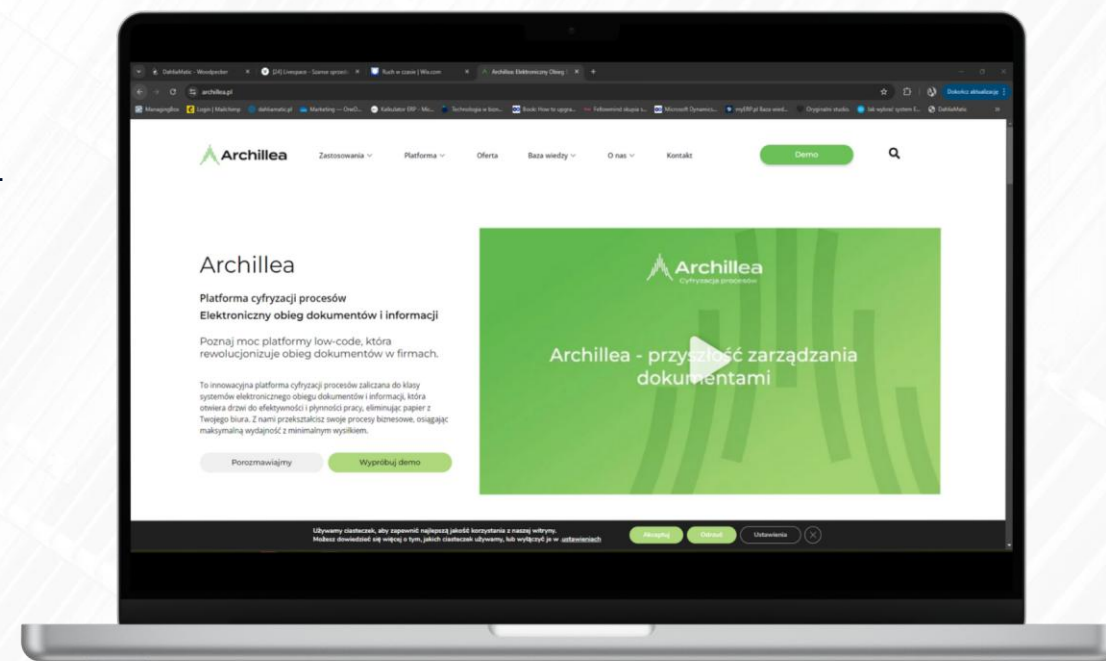


o f e r t a

ELEKTRONICZNY OBIEG DOKUMENTÓW

Archillea to platforma cyfryzacji procesów stworzona z myślą o średnich i dużych firmach ze złożonymi procesami. Dzięki zastosowaniu LowCode umożliwia budowanie od zera oraz wprowadzanie szybkich zmian w gotowych formularzach i workflow. Nie wymaga umiejętności programowania, co pozwala firmom na samodzielny rozwój platformy.

Sprawdza się jako samodzielne narzędzie umożliwiające transformację cyfrową w organizacji, jak i uzupełnienie systemów ERP wspierając efektywność operacyjną.

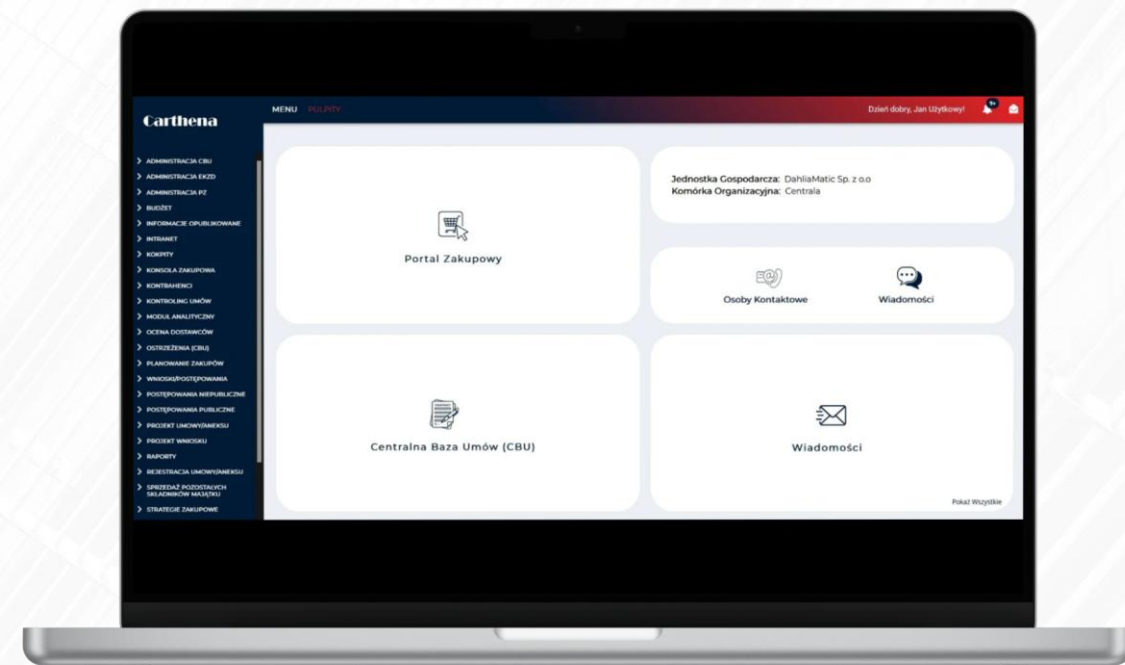


o f e r t a

PLATFORMA ZAKUPOWA

Carthena, to platforma zakupowa B2B pozwalającą na lepsze zarządzanie procesami zakupowymi w średnich i dużych przedsiębiorstwach. Wydajna i prosta w obsłudze.

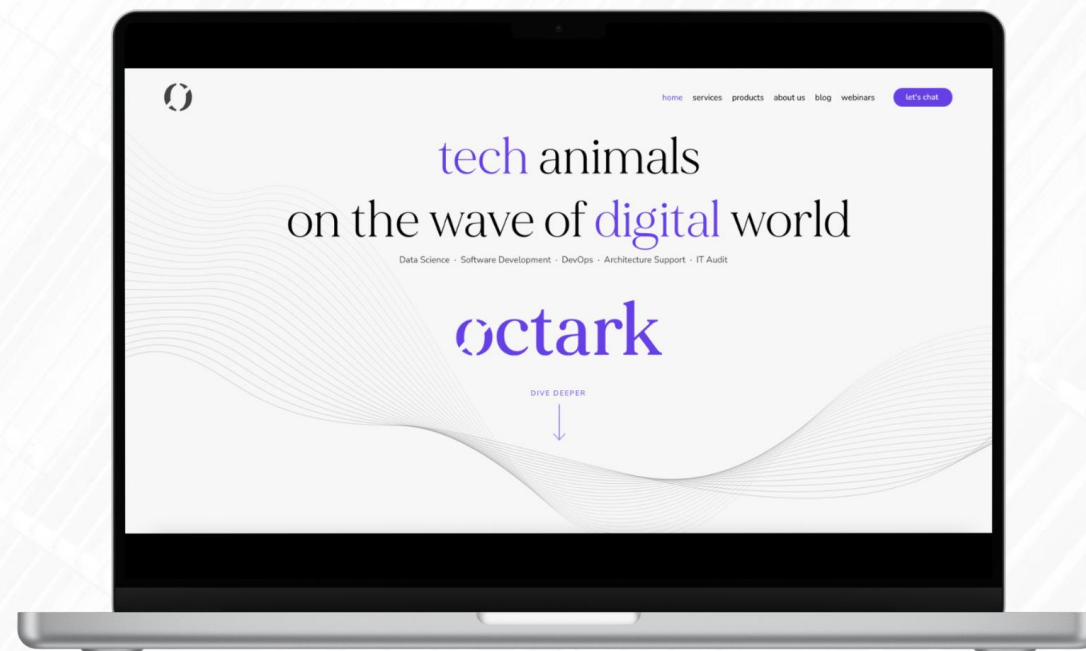
Przeznaczona przede wszystkim dla firm, które mają specyficzne procesy zakupowe i szukają rozwiązania pozwalającego obsłużyć je bez przemodelowania ich przebiegu. Usprawnia skomplikowane i specyficzne procesy zakupowe.



o f e r t a

TWORZYM ROZWIĄZANIA DEDYKOWANE

Wiemy, że nie zawsze rozwiązanie dostępne na rynku pokrywają potrzeby organizacji. Dlatego **projektujemy, wdrażamy, rozwijamy i utrzymujemy systemy stworzone od zera na indywidualne zamówienia.**



o f e r t a

WDRAŻAMY SYSTEMY BI

Od 30 lat w ramach spółki SOLVER pomagamy naszym klientom we wdrażaniu rozwiązań informatycznych w obszarze **konsolidacji finansowej i zarządczej** oraz rozwiązań wspierających **procesy planowania i budżetowania**.

SOLVER →

o f e r t a

REKRUTUJEMY DLA NAJLEPSZYCH

Prowadzimy **procesy rekrutacyjne w modelu Body Leasing**. Dzięki współpracy z największymi firmami z obszaru IT dajemy naszym specjalistom możliwość samodzielnego zdefiniowania obszaru technologicznego, w którym chcą pracować i wyboru ścieżki zawodowej, którą chcą podążać.

BODY LEASING →

nasze partnerstwa

WSPÓŁPRACUJEMY Z DOSTAWCAMI SWIATOWYCH TECHNOLOGII



ORACLE



vmware®

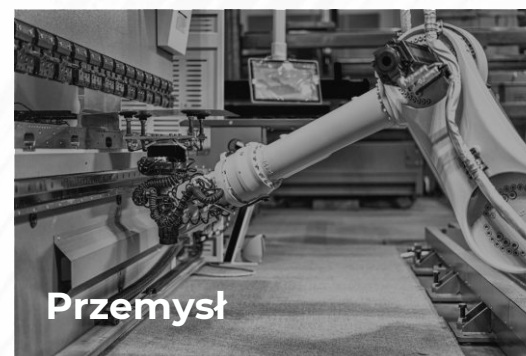


IBM



wybrani klienci

REALIZUJEMY PROJEKTY DLA SEKTORA PRYWATNEGO

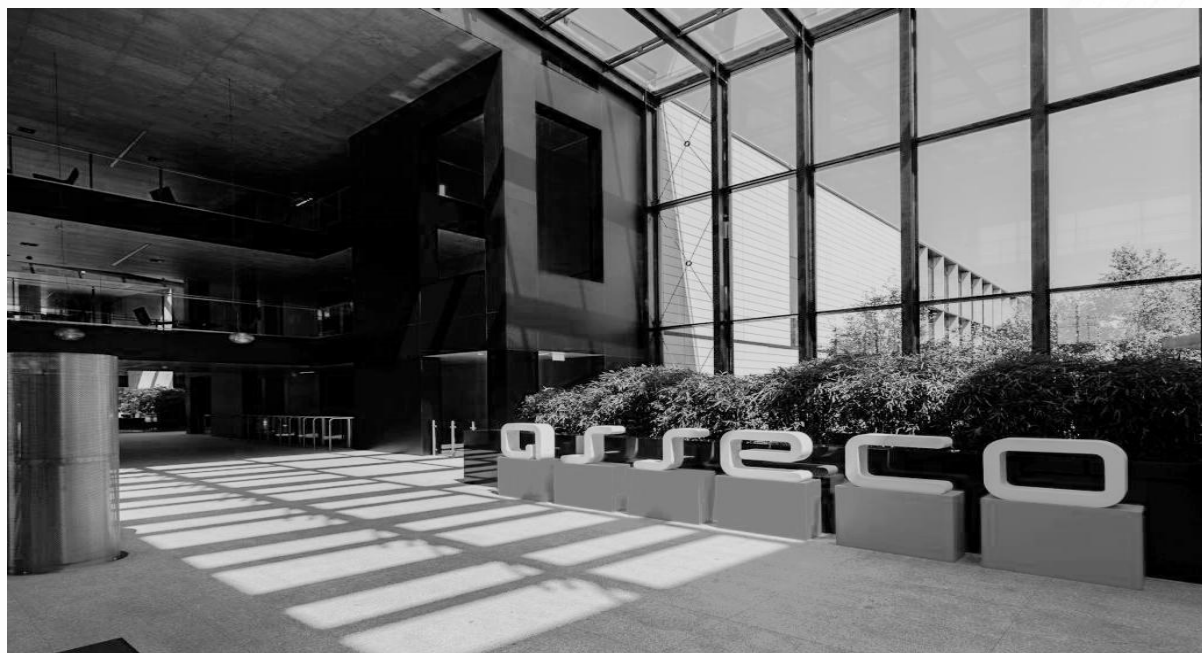


wybrani klienci

REALIZUJEMY PROJEKTY DLA ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ



JESTEŚMY CZĘŚCIĄ GRUPY ASSECO



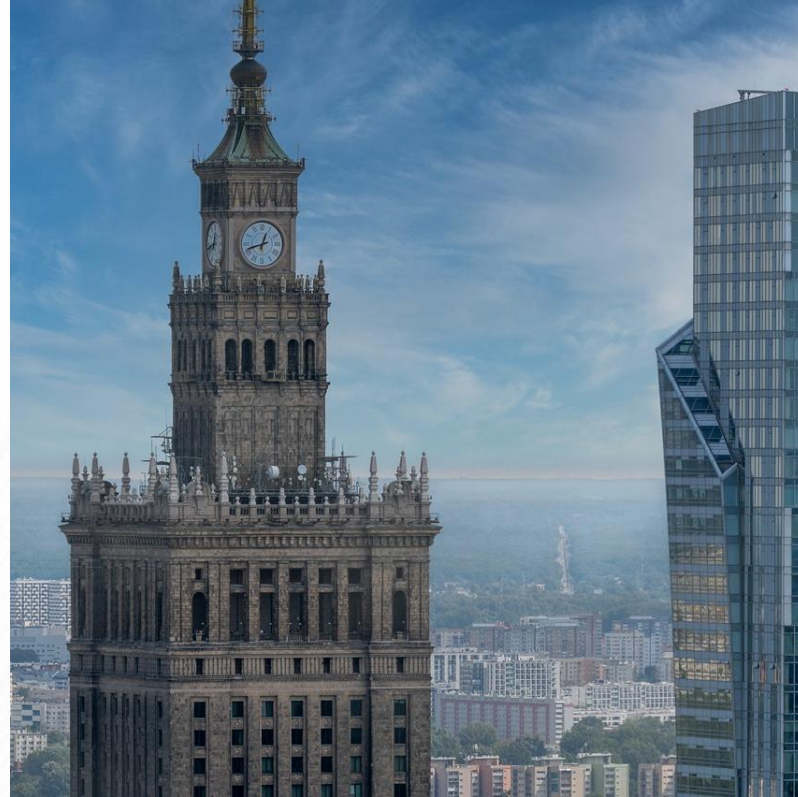
Największy polski producent oprogramowania notowany na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

25 lat doświadczenia w tworzeniu zaawansowanych technologicznie oprogramowań.

6 miejsce wśród największych producentów oprogramowania w Europie w rankingu Truffle 100.

24 000 zatrudnionych specjalistów IT.

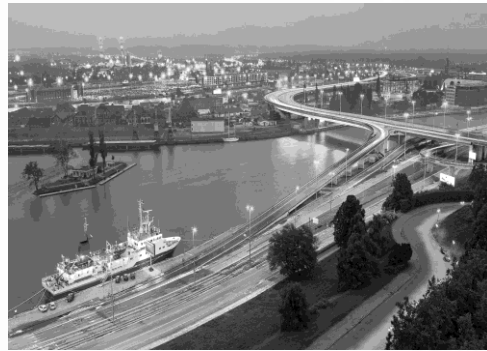
Warszawa – siedziba główna



Gdynia



Szczecin



lokalizacje

NASZE
ODDZIAŁY



Rzeszów



Katowice



Wrocław



plan działania

MISJA

STRATEGIA

WARTOŚCI

PRZEWAGI

m i s j a

NASZ CEL

Programujemy *Twój* sukces.

w i z j a

JAK WIDZIMY PROJEKTY?

Projekty informatyczne nie muszą być przytłaczające i okraszone miesiącami nieprzespanych nocy. Dla nas nie są. Wiemy jak wdrażać, utrzymywać i projektować systemy tak, żeby nie były również dla naszych klientów.

Rozumiemy problemy klientów, którzy zmęczeni dotychczasowymi błędami swoich systemów niechętnie angażują się we wdrożenia nowych rozwiązań. Pracujemy z nimi od ponad 20 lat i znamy każde potencjalne wyzwanie, które może stanąć na drodze projektowej. Tak samo dobrze jak znamy wyzwania, znamy również sposoby pozwalające skutecznie się z nimi zmierzyć.

s t r a t e g i a

JAK OSIĄGAMY ZAŁOŻONE CELE?

Nie pracujemy z każdym. Wiemy, że **współpraca musi opierać się na dwustronnej relacji bazującej na zrozumieniu i zaufaniu**. Klienci muszą czuć się komfortowo podczas pracy z nami, a my chcemy mieć możliwość swobodnej komunikacji z klientem.

Nie odpuszczamy. Niejednokrotnie realizowaliśmy kompleksowe projekty trwające latami. Nie interesuje nas bylejakość. Stawiamy na jakość i realizację oczekiwań naszych klientów, które pozwalają im na dalszą ekspansję w swojej branży.

w a r t o ś c i

CZYM KIERUJEMY SIĘ NA CO DZIEŃ?

Jakość

Nie godzimy się na wszechobecną bylejakość. Podejmujemy się tylko tych zadań, co do których mamy pewność, że wykonamy na najwyższym poziomie.

Niezależność

Jako dostawcy technologii jesteśmy niezależni i nie związani z jednym, konkretnym producentem. Dzięki temu nasi klienci mogą być pewni, że zaproponowane przez nas rozwiązanie wynika z chęci spełnienia ich potrzeb, a nie wewnętrznych polityk, którymi jesteśmy ograniczeni.

Zespół

Wierzymy, że projekty informatyczne to sport zespołowy. Nie uda się bez sprawnej współpracy między członkami/członkiniami zespołu. Jako zespół DahliaMatic zawsze mamy wspólny front, wspieramy się w trudnościach i wspólnie cieszymy z sukcesów.

przewagi

JAKA JEST DAHLIAMATIC?

Niezależna technologicznie

Systemy ERP oferowane przez Oracle, SAP, Microsoft, Asseco, rozwiązania klasy BI w tym Oracle Hyperion, elektroniczny obieg dokumentów, platforma zakupowa, systemy budowane od zera i 9 partnerstw technologicznych. Ogrom możliwości i wolność wyboru, które z powodzeniem wykorzystujemy u naszych klientów.

Wiarygodna

22 lata nieprzerwalnej, ugruntowanej i stabilnej obecności na rynku. Część Grupy Kapitałowej Asseco. Nasi klienci mają niepodważalną gwarancję realizacji projektu.

Kompleksowa

Bogaty portfel produktów (zarówno ERP, jak produkty własne) pozwala nam zaprojektować cały ekosystem informatyczny, a następnie zautomatyzować jego testy. Dzięki temu nasi klienci z sukcesem rozwijają infrastrukturę z jednym dostawcą.

liderzy obszarów

ZARZĄD

ERP

WSPARCIE I ROZWÓJ BIZNESU

PRODUKTY WŁASNE

CUSTOM DEVELOPMENT

SYSTEMY BI

BODY LEASING



Tomasz Pych
Prezes zarządu

Tomek dołączył do DahliaMatic w 2016r. w roli Członka zarządu. Od 1995r. związany z Asseco, gdzie odpowiadał za Pion Kluczowych Klientów. Z początkiem 2025r. objął funkcję Prezesa Zarządu. Pod swoją opieką ma pionowy wsparcia biznesu, Oracle, SAP, Produktów Własnych, Wdrożeń Archillei, Technologii Obcych oraz Back Office.

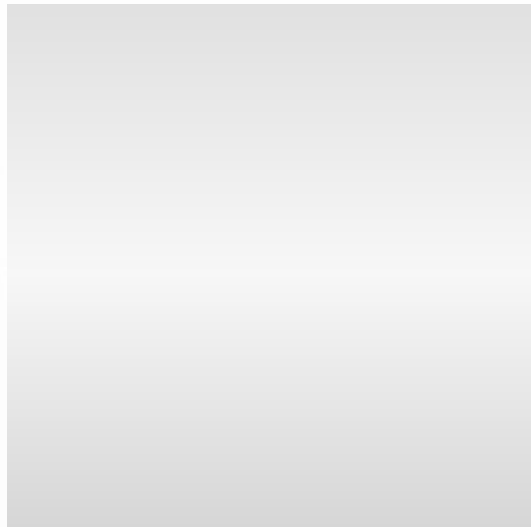


Sławomir Madej
Członek zarządu

Sławek jest związany z DahliaMatic od 2023r. Wcześniej związany z Asecco, w którym przez 15 lat odpowiadał za kwestie nadzoru finansowego i wdrożeń zaawansowanych systemów rozliczeniowych. W DahliaMatic pełni rolę Członka Zarządu i kieruje działaniami pionów Softlab, Microsoft, Solver oraz Octark.

liderzy obszarów

SYSTEMY ERP



Piotr Gębicki
Dyrektor Pionu Microsoft



Marcin Porębski
Dyrektor Pionu SAP



Krzysztof Dembowy
Dyrektor Sprzedaży SAP



Przemek Czołba
Dyrektor Pionu Softlab



Paweł Tyburski
Dyrektor Pionu Oracle



Agnieszka Filutowicz
Zastępca Dyrektora Pionu Oracle

liderzy obszarów

PRODUKTY WŁASNE



Tomasz Jadczak

Dyrektor Pionu Produktów Własnych



Marek Gruchowski

Dyrektor Pionu Wdrożeń Archillei



Tomek Rutecki

Dyrektor Wdrożeń Cartheny



Dominik Architek
Department Director



Michał Wiśniewski
Project Manager, System Analysis
Leader



Maciej Kowalski
Senior System Analyst



Anna Górka
Project Manager, System Analyst



Magdalena Buda
Octark Brand Manager



Magdalena Zieniuk - Kopiś
Project Manager, System Analyst



Marcin Jachowicz
Project Manager



Klaudia Buczkowska
Project Manager, System Analyst

liderzy obszarów

ROZWIĄZANIA BI BODY LEASING



Liliana Kostka-Majewska
Dyrektor Zarządzająca SOLVER



Rafał Komorowski
Dyrektor Pionu Body Leasing

liderzy obszarów

WSPARCIE I ROZWOJ BIZNESU



Michał Buda
Business Partner



Barbara Kwiatkowska
Dyrektor Finansowy



Robert Zieliński
Business Development Director



Anna Narojczyk
HR Business Partner



Katarzyna Ziętek
Marketing Manager



Magdalena Buda
Brand Manager, Employer Branding
Leader



historia

2003-2012

2016-2021

2022-2025

2003

- Powstaje spółka DahliaMatic Sp. z o.o.

Sierpniowe popołudnie, Warszawa. Powstaje DahliaMatic Sp. z o.o., której współzałożycielem jest Michał Buda. Wspierając zespół Oracle Polska realizujemy wdrożenia systemu Oracle EBS, m. in. w ARiMR.

2004

- Nawiązujemy partnerstwo z Oracle

Rośniemy i dynamicznie się rozwijamy. Specjalizujemy się w coraz szerszym zakresie rozwiązań Oracle. Udaje nam się pozyskać pierwszego własnego Klienta (Ceramika Nowa Gala)

2007

- Na pokładzie mamy ponad 50 specjalistów

Nasz zespół liczy już ponad 50 specjalistów. Jesteśmy rozpoznawalni jako eksperci od rozwiązań Oracle szczególnie w przemyśle i poszerzamy nasze kompetencje o rozwiązania innych producentów.

2008

- Dołączamy do Grupy Kapitałowej Infovide Matrix SA

Dołączamy do Grupy Kapitałowej Infovide Martix S.A. specjalizując się we wdrożeniach aplikacji Oracle, zorientowanych na wsparcie zarządzania przedsiębiorstw komercyjnych oraz sektora administracji państwowej.

2012

- Nabywamy kompetencje w zakresie Bussines Intelligence

DahliaMatic nabywa spółkę Solver - pierwszego przedstawiciela firmy Hyperion Solutions w Polsce specjalizującego się we wdrożeniach systemów BI.

2016

- Stajemy się częścią Grupy Asseco
- Rozszerzamy działalność o oddziały w Gdyni, Katowicach i Wrocławiu
- Nawiązujemy partnerstwa z Microsoft oraz SAP
- Powiększamy portfolio usług o wdrożenia produktów własnych

Asseco Poland przejmując Grupę Infovide Martix S.A. DahliaMatic staje się wyodrębnioną spółką w ramach Grupy Asseco, dedykowaną do wdrożeń systemów ERP działającą głównie w obszarze przedsiębiorstw. Wdrażamy rozwiązania firmy SAP, Oracle, Microsoft i produkty własne, a zespół liczy 250 osób. Od tego momentu jesteśmy obecni również w Gdyni, Katowicach i Wrocławiu. Do Zarządu dołącza Tomasz Pych, dotychczasowy Szef Pionu Kluczowych Przedsiębiorstw w Asseco Poland.

2017

- Nawiązujemy partnerstwo z SAS Institute
- Rozszerzamy ofertę o custom development

Realizujemy strategię dywersyfikacji usług. Nawiązujemy współpracę z Ubezpieczeniowym Funduszem Gwarancyjnym, w ramach której odpowiadamy za stworzenie niestandardowych platform i innych rozwiązań informatycznych.

2018

- Do portfela produktów dołączamy Softlab ERP

Zaczynamy inwestować w nowe produkty, m.in Softlab ERP firmy Asseco Business Solutions.

2019

- Nawiązujemy partnerstwo z VMware

W dalszym ciągu rozszerzamy naszą ofertę. Nawiązujemy partnerstwo z vMWare.

2021

- Nawiązujemy współpracę z UiPath tym samym dołączając do oferty Robotyzację Procesów Biznesowych
- Poszerzamy ofertę o usługi w zakresie chmury poszerzając współpracę z Oracle
- Uzyskujemy autoryzację RISE with SAP S/4HANA Cloud Private Edition

W odpowiedzi na zapotrzebowanie rynku rozbudowujemy kompetencje w zakresie robotyzacji procesów biznesowych i usług chmurowych. Nawiązujemy partnerstwo z UiPath oraz poszerzamy współpracę z Oracle w zakresie Oracle Fusion i Oracle OCI. Oferta RISE with SAP obejmuje najnowszy ERP w chmurze SAP S/4HANA Cloud Private Edition.

2022

- Przeprowadzamy rebranding DahliaMatic
- Nowa siedziba oddziału DahliaMatic w Gdyni

Odświeżamy markę DahliaMatic. Zmiany obejmują identyfikację wizualną, porządkujemy też ofertę. Od tej pory DahliaMatic reprezentuje core'ową działalność ERP-ową. Podejmujemy decyzję o wydzieleniu usług customowych pod marką Octark. Zapada decyzja o zbudowaniu tożsamości biznesowej Elektronicznemu Obiegowi Dokumentów. Oddział w Gdyni przenosi się do nowego biura, tym samym zmieniając swoją lokalizację.

2023

- Świątujemy 20. urodziny DahliaMatic
- Nawiązujemy współpracę z ALK
- Do zarządu dołącza Sławomir Madej

Do zarządu spółki DahliaMatic dołącza Sławomir Madej. Rok 2023 to także moment, w którym rozpoczynamy naszą współpracę z Akademią Leona Koźmińskiego. Obchodzimy 20-lecie istnienia DahliaMatic sp. z o.o.

2024

- Zespół CDiUT startuje markę Octark
- Uruchamiamy marki produktów - elektroniczny obieg dokumentów staje się Archilleą oraz platformy zakupowej, która zostaje Cartheną.
- Nawiązujemy partnerstwo z AWS i TD Synexx

Prace nad zbudowaniem nowych marek zostają zakończone, tym samym światło dzienne ujrzały Octark oraz Archillea. Decydujemy o wypuszczeniu kolejnego produktu pod nową marką - platforma zakupowa zostaje Cartheną. Każda z marek dostaje swoją identyfikację oraz stronę internetową. Octark nawiązuje partnerstwa z AWS oraz TD Synexx i rozpoczyna prace nad narzędziem octark AI Asistant - czatbotem opartym na generatywnej sztucznej inteligencji.

2025

- Tomek Pych przejmuje stery DahliaMatic

Tomek Pych obejmuje rolę Prezesa DahliaMatic. Michał Buda w roli Business Partnera przejmuje opiekę nad procesami sprzedażowymi i rozwojem wybranych obszarów oraz realizacją obecnie prowadzonych projektów.



DahliaMatic

ul. Daimlera 2,
02-460 Warszawa

www.dahliamatic.pl